

Интернет-журнал «Наукоедение» ISSN 2223-5167 <http://naukovedenie.ru/>

Том 8, №2 (2016) <http://naukovedenie.ru/index.php?p=vol8-2>

URL статьи: <http://naukovedenie.ru/PDF/10EVN216.pdf>

DOI: 10.15862/10EVN216 (<http://dx.doi.org/10.15862/10EVN216>)

Статья опубликована 21.03.2016.

Ссылка для цитирования этой статьи:

Ван Хао Модель формирования потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур в России // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 8, №2 (2016) <http://naukovedenie.ru/PDF/10EVN216.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/10EVN216

УДК 33

Ван Хао

ФГБОУ ВПО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова», Россия, Москва

Аспирант

E-mail: wanghao19861025@mail.ru

Модель формирования потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур в России

Аннотация. В статье проведено исследование влияния кризиса на деятельность иностранных нефтегазовых корпораций в России. Предложена авторская структура потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, состоящего из шести составляющих: производственного потенциала, экономического потенциала, социального потенциала, организационно-структурного потенциала, экологического потенциала и управленческого потенциала. Наиболее значимым в настоящее время представляется производственный и экономический потенциалы, которые тоже представлены в виде более мелких элементов. Уточнено определение экономического потенциала, представляющего собой совокупность потенциальных способностей иностранной предпринимательской структуры.

Ключевые слова: потенциал; кризис; риск; минерально-сырьевой потенциал; импорт; нефть; газ; углеводороды; Китай

Основополагающее значение во взаимоотношениях стран-потребителей и производителей газа и нефти, и газа имеют не только экономические, но и политические факторы [7]. Это связано с тем, что геополитические конфликты, которые развиваются в настоящее время в Украине, Сирии и других странах влияет на динамику цен на нефть, а для России ситуация осложняется тем, что цена на газ по контрактам с главным импортером Европейским Союзом привязана к цене на нефть [5]. Кроме того, тот факт, что Российская Федерация, вместе с другими лидерами в экспорте углеводородов, не являются лидерами в создании и разработке инноваций в процессах добычи и переработке нефти и газа. Так как большие запасы нефти и газа снижает стимул к росту эффективности добычи и коэффициенту извлечения нефти. Нефтегазовые предпринимательские структуры России до недавнего времени стремились, главным образом, участвовать в активах сбытовых и транспортных предприятий [6].

Китайские нефтегазовые корпорации, осуществляющие деятельность в России, стремятся к контролю над разведанными запасами углеводородных ресурсов, так как, прежде всего, их деятельность направлена на переработку, транспортировку и продажи нефти и газа

на наиболее приоритетных рынках сбыта. Указанное выше обстоятельство приводит к возникновению противопоставления двухсторонних интересов, которое в условиях нарастания современной волны кризиса будет усиливаться и может стать основополагающим фактором, определяющим развитие российского нефтегазового комплекса.

Вместе с этим отставание российских нефтегазовых предпринимательских структур в технологическом аспекте от мировых лидеров отрасли способствуют тому, что на данный момент для получения опыта освоения трудноизвлекаемых и альтернативных углеводородов им необходимо развитие совместного сотрудничества с иностранными корпорациями [11]. Поэтому участие российских корпораций в совместных с Китаем нефтегазовых проектах может существенно ускорить развитие нефтегазового российского комплекса и повысить эффективность использования недр.

Специфика нефтегазовых предпринимательских структур состоит в необходимости реализации комплексной агрегированной концепции именно инновационного развития [3]. Разнообразие природно-климатических и горно-геологических условий, индивидуальные условия крупнейших проектов разработки новых месторождений, дифференцированный уровень их осуществления, многообразие организационно-управленческих и производственно-технологических систем не позволяют стандартизировать и унифицировать существующие способности и возможности предпринимательских структур [12].

Интересы участников совместных нефтегазовых проектов не всегда сбалансированы и всегда подчинены институциональным приоритетам корпоративных образований, поэтому основной акцент следует делать на выявлении потенциальных способностей предпринимательских структур в рамках совершенствования систем корпоративного управления [10], которое в нефтегазовом комплексе характеризуется повышением эффективности взаимодействия иностранных и российских участников структурно-функционального взаимодействия.

Таким образом, принятие эффективных управленческих решений в отношении различных предпринимательских структур необходимо проводить в одном аспекте, оценивая эффективность возможного взаимодействия на основании единообразного расчета модели потенциала иностранных предпринимательских структур в нефтегазовой отрасли [4].

Учитывая особенности деятельности субъектов нефтегазового комплекса нами были выделены элементы потенциала иностранной предпринимательской структуры, учитывающие отраслевую институциональную специфику. Модель потенциала иностранной предпринимательской структуры представлена на рисунке 1.

Следует отметить, что соотношение между шестью базовыми элементами потенциала иностранной предпринимательской структуры: экономического; производственного; социального; экологического; организационно-структурного; управленческого, может меняться в зависимости от внешней и внутренней среды функционирования. Например, в данный момент времени наиболее важным представляется производственный элемент потенциала, что, прежде всего, определяется снижением в России разведанных запасов углеводородов, состоянием минерально-сырьевой базы, падением запасов уже работающих месторождений, неблагоприятными условиями залегания углеводородных ресурсов и низкого качества [13].



Рисунок 1. Модель потенциала иностранной предпринимательской структуры

Таким образом, в процессе комплексной оценки потенциала иностранной предпринимательской структуры предлагаем рассматривать его производственный потенциал дифференцированно с точки зрения трех его аспектов (рис. 2):

- минерально-сырьевой элемент производственного потенциала, включающий природно-ресурсную составляющую;
- технический элемент производственного потенциала, включающий уровень развития основных производственных фондов, производственной и транспортной инфраструктуры предприятия и т.д.;
- технологический элемент производственного потенциала, включающий используемые технологии добычи нефти и газа, нефтегазопереработки и т.д.

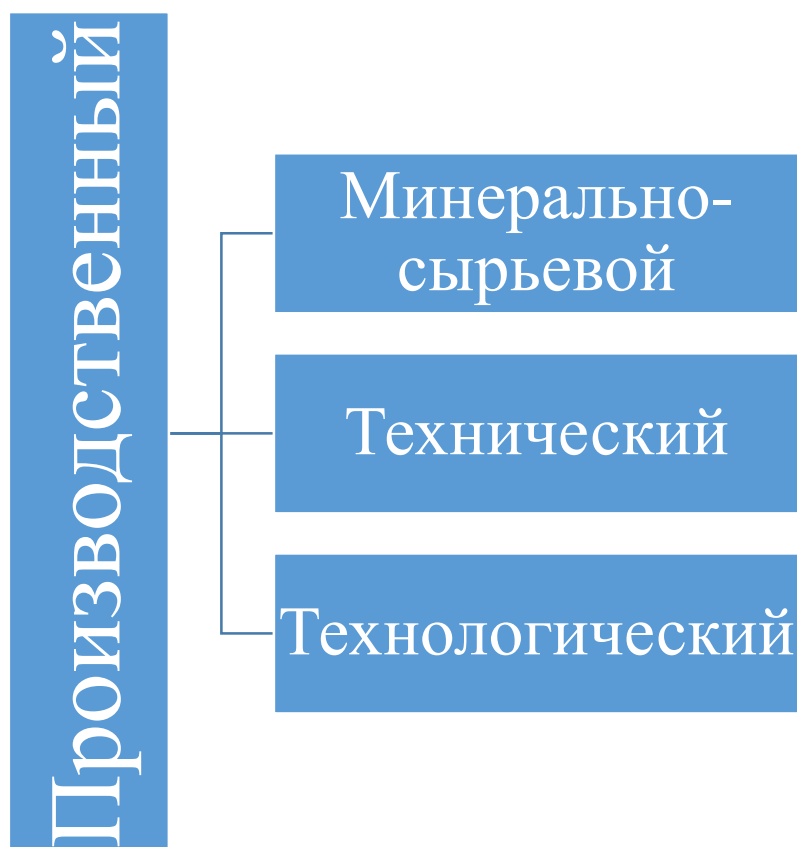


Рисунок 2. Элементы производственного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур

Организационно-структурный элемент потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур также следует разделить на несколько элементов (рис. 3):

- управленческий элемент организационно-структурного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень эффективности корпоративного управления, квалификация управленческого персонала и т.д.;
- кадровый элемент организационно-структурного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень квалификации трудовых ресурсов предприятия, соответствие квалификации исполняемым функциями т.д.

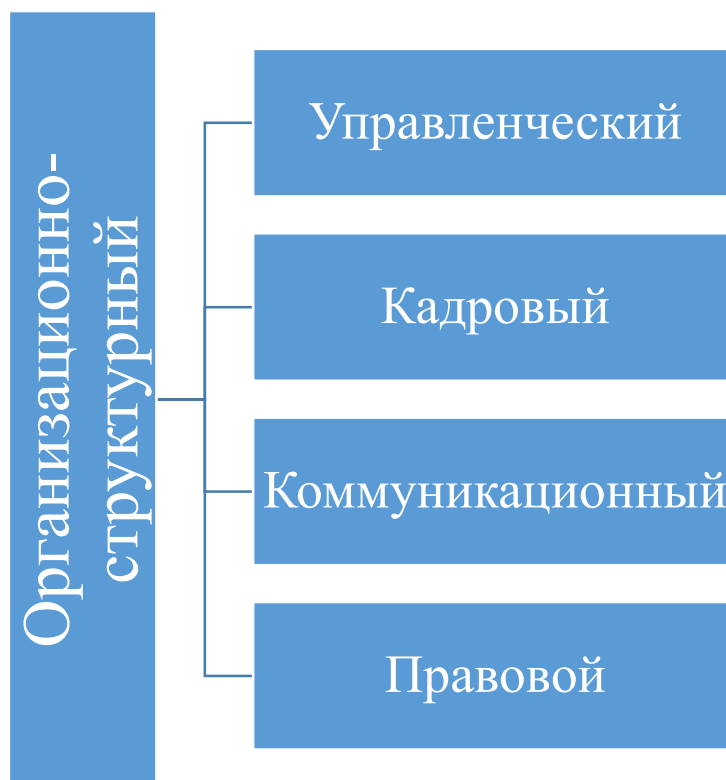


Рисунок 3. Элементы организационно-структурного потенциала

- коммуникационный элемент организационно-структурного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень развития коммуникационных взаимосвязей между управленцами, между структурными подразделениями на вертикальном и горизонтальном направлениях, возможности коммуникации от нижестоящих к вышестоящим минуя непосредственное руководство и т.д.;
- правовой элемент организационно-структурного потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий соответствие деятельности иностранных предприятий действующему российскому законодательству, возможности сочетать интересы государства партнера, наличие должностных инструкций, разработанные нормативно-ведомственные документы и т.д.

4): Экономический потенциал также необходимо разделить на несколько элементов (рис.



Рисунок 4. Элементы экономического потенциала

- финансовый элемент экономического потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень эффективности управления финансовыми ресурсами, рентабельность, диверсификация источников финансирования и т.д.;
- налоговый элемент экономического потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий уровень соответствия налоговой политики предприятия соответствующему налоговому законодательству, уровень налоговой нагрузки и т.д.;
- информационный элемент экономического потенциала иностранных нефтегазовых предпринимательских структур, включающий достоверные, актуальные информационные ресурсы для принятия адекватных управленческих экономических решений.

Иностранные предпринимательские структуры постоянно испытывают финансовую и налоговую нагрузку, от объема которой зависит финансовое положение предприятия и может находиться под угрозой результативность и эффективность финансово-хозяйственной деятельности предприятия [14]. Стратегически-ориентированные компании, планирующие реализацию крупных проектов, не могут обойтись без всесторонней оценки системы бухгалтерского и налогового учета предприятия, финансового контроля, планирования и оптимизации финансовой нагрузки [9]. Чем выше уровень проводимого анализа предприятия в этой сфере, достовернее информация, тем меньше различных неопределенностей смогут иметь последствия, повлиявшие на полученные результаты деятельности [1].

Экономический потенциал представляет собой вероятность снижения финансовые либо иные потери, которые связаны с процессом налогообложения и управления финансами предпринимательской структуры в результате действий сотрудников предприятия по анализу имеющейся информации [8]. Экономический потенциал представляется весьма необходимым

элементом потенциала иностранной предпринимательской структуры, а также результатом эффективного финансового менеджмента предприятия.

Таким образом, можно предложить следующее определение экономического потенциала - совокупность потенциальных способностей иностранной предпринимательской структуры, направленных на регулирование финансовой системы, системы налогообложения предприятия, определяемого посредством анализа первичных документов, информации бухгалтерского и налогового учета, проверки бухгалтерской и налоговой отчетности, с целью выявления любых видов налоговых и финансовых рисков и снижения текущих и возможных негативных последствий от их возникновения, а также разработки предложений по трансформации расходов, исчисляемых налогов и сборов для оптимизации деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Urintsov, A., Dik, V., Kameneva, N., Makarenkova, E. (2014) Information society as an environment for creating new knowledge // Scientific bulletin of national Mining University, No.4, Ukraine: Dnipropetrovsk. 2014. pp. 113-120.
2. Акимова О.Е., Исаев В.В. Перспективы торгово-экономического сотрудничества России и Китая // Известия ВолгГТУ 2013. №11 (114). С. 51-55.
3. Баранов А.Ю. ШОС: будущее и перспективы российско-китайского сотрудничества // Научные ведомости БелГУ. Серия: История. Политология. Экономика. Информатика 2010. №1 (72).
4. Волгина Н.А. Зарубежные ТНК в нефтегазовом секторе России // Вестн. Том. гос. ун-та 2009. №329. С. 155-159.
5. Гвилия Н.А. Влияние экономических санкций на конфигурацию и функционирование цепей поставок корпораций // Вестник ЮУрГУ. Серия: Экономика и менеджмент 2014. №4. С. 164-168.
6. Калинов В.В. «Сланцевая революция» как дестабилизирующий фактор мировой и отечественной экономики // Символ науки 2015. №1-2. С. 18-22.
7. Крюков В.А., Селезнева О.А. Нефтегазовые ресурсы в меняющейся институциональной среде // Экономический журнал ВШЭ 2013. №3. С. 407-429.
8. Новиков А.И. Теория принятия решений и управление рисками в финансовой и налоговой сферах / А.И. Новиков, Т.И. Солодка. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2012. – 288 с.
9. Подсолонко В.А., Подсолонко Е.А., Уринцов А.И., Палиулис Н.К. и др. Устойчивое развитие экономики: опережающее управление. Монография.– Симферополь: ДИАЙПИ, 2013 – 608 с.
10. Россия на пути к Smart обществу: монография / Уринцов А.И., Тихомирова Н.В., Тихомиров В.П. и др. под ред. проф. Н.В. Тихомировой, проф. В.П. Тихомирова. – М.: НП «Центр развития современных образовательных технологий», 2012.
11. Страшенко М.М., Лысых С.М., Ушакова Н.В., Штанько М.А. Анализ состояния и перспективы финансирования нефтегазовой отрасли России // НАУКА-RASTUDENT.RU 2014. №12-1. С. 20.
12. Уринцов А.И., Дик В.В., Павлековская И.В. и др. Управление знаниями. Теория и практика. Учебник для бакалавриата и магистратуры / под ред. А.И. Уринцова. М.: Издательство Юрайт, 2014 – 255 с.
13. Уянаев С.В. Российско-китайское энергетическое сотрудничество: признаки нового «уровня» // Китай в мировой и региональной политике. История и современность 2013. №18. С. 277-295.
14. Шешукова Т.Г., Колесень Е.В. Экономический потенциал предприятия: сущность, компоненты, структура // Вестник ПГУ. Серия: Экономика. 2011. №4. С. 118-127.

Van Hao

Plekhanov Russian University of Economics, Russia, Moscow
E-mail: wanghao19861025@mail.ru

Model Capacity building foreign oil and gas business structures in Russia

Annotation. The paper studied the effect of the crisis on the activities of foreign oil and gas companies in Russia. The author's structure potential of foreign oil and gas business structures consisting of six components: productive capacity, economic capacity, social capacity, organizational and structural capacity building and environmental management capacities. The most important at present is industrial and economic potential, which is also presented in the form of smaller elements. Clarify the definition of the economic potential, which is a set of potential abilities of foreign business structures.

Keywords: potential; crisis; risk; mineral resource potential; import; oil; gas; hydrocarbons; China

REFERENCES

1. Urintsov, A., Dik, V., Kameneva, N., Makarenkova, E. (2014) Information society as an environment for creating new knowledge // Scientific bulletin of national Mining University, No.4, Ukraine: Dnipropetrovsk. 2014. pp. 113-120.
2. Akimova O.E., Isaev V.V. Perspektivy torgovo-ekonomicheskogo sotrudnichestva Rossii i Kitaya // Izvestiya VolgGTU 2013. №11 (114). S. 51-55.
3. Baranov A.Yu. ShOS: budushchee i perspektivy rossiysko-kitayskogo sotrudnichestva // Nauchnye vedomosti BelGU. Seriya: Istoriya. Politologiya. Ekonomika. Informatika 2010. №1 (72).
4. Volgina N.A. Zarubezhnye TNK v neftegazovom sektore Rossii // Vestn. Tom. gos. un-ta 2009. №329. S. 155-159.
5. Gviliya N.A. Vliyanie ekonomicheskikh sanktsiy na konfiguratsiyu i funktsionirovanie tsepey postavok korporatsiy // Vestnik YuUrGU. Seriya: Ekonomika i menedzhmen 2014. №4. S. 164-168.
6. Kalinov V.V. «Slantsevaya revolyutsiya» kak destabiliziruyushchiy faktor mirovoy i otechestvennoy ekonomiki // Simvol nauki 2015. №1-2. S. 18-22.
7. Kryukov V.A., Selezneva O.A. Neftegazovye resursy v menyayushcheysya institutsional'noy srede // Ekonomicheskij zhurnal VShE 2013. №3. S. 407-429.
8. Novikov A.I. Teoriya prinyatiya resheniy i upravlenie riskami v finansovoy i nalogovoy sferakh / A.I. Novikov, T.I. Solodkaya. – M.: Izdatel'sko-torgovaya korporatsiya «Dashkov i Ko», 2012. – 288 s.
9. Podsolonko V.A., Podsolonko E.A., Urintsov A.I., Paliulis N.K. i dr. Ustoychivoe razvitie ekonomiki: operezhayushchee upravlenie. Monografiya.–Simferopol': DIAYPI, 2013 – 608 s.
10. Rossiya na puti k Smart obshchestvu: monografiya / Urintsov A.I., Tikhomirova N.V., Tikhomirov V.P. i dr. pod red. prof. N.V. Tikhomirovoy, prof. V.P. Tikhomirova. – M.: NP «Tsentr razvitiya sovremennykh obrazovatel'nykh tekhnologiy», 2012.
11. Strashenko M.M., Lysykh S.M., Ushakova N.V., Shtan'ko M.A. Analiz sostoyaniya i perspektivy finansirovaniya neftegazovoy otrasli Rossii // NAUKA-RASTUDENT.RU 2014. №12-1. S. 20.
12. Urintsov A.I., Dik V.V., Pavlekovskaya I.V. i dr. Upravlenie znaniyami. Teoriya i praktika. Uchebnik dlya bakalavriata i magistratury / pod red. A.I. Urintsova. M.: Izdatel'stvo Yurayt, 2014 – 255 s.
13. Uyanaev S.V. Rossiysko-kitayskoe energeticheskoe sotrudnichestvo: priznaki novogo «urovnya» // Kitay v mirovoy i regional'noy politike. Istoriya i sovremennost' 2013. №18. S. 277-295.
14. Sheshukova T.G., Kolesen' E.V. Ekonomicheskij potentsial predpriyatiya: sushchnost', komponenty, struktura // Vestnik PGU. Seriya: Ekonomika. 2011. №4. S. 118-127.