

Интернет-журнал «Наукоедение» ISSN 2223-5167 <http://naukovedenie.ru/>

Том 7, №5 (2015) <http://naukovedenie.ru/index.php?p=vol7-5>

URL статьи: <http://naukovedenie.ru/PDF/04EVN515.pdf>

DOI: 10.15862/04EVN515 (<http://dx.doi.org/10.15862/04EVN515>)

УДК 911.3

Роговская Наталья Владимировна

ФГБУН «Институт географии им. В.Б. Сочавы СО РАН»

Россия, Иркутск

Старший научный сотрудник

ФГБОУ ВПО «Педагогический институт ИГУ»

Россия, Иркутск

Доцент кафедры «Географии, безопасности жизнедеятельности и методики»

Кандидат географических наук

E-mail: rogovskayan@inbox.ru

**Кооперативное движение в решении проблем
производства сельскохозяйственной продукции
и продовольственной безопасности региона**

Аннотация. Важной специфической чертой регионального рынка продовольствия является постепенно формирующаяся интеграция на уровне рыночных агентов, а именно самостоятельный выход производителей на потребителей как внутри области, так и на межрегиональном уровне. Возникает проблема организации связующего звена в системе продовольственных закупок, а именно наличие и осуществление крупных оптовых поставок, соответствующего качества и количества, предъявляемого со стороны операторов торговых сетей, специализирующихся на реализации продовольствия, к производителям. В данном контексте становится вновь актуальной тема возрождения сельскохозяйственной кооперации, которая и может стать данным звеном. Кроме того, она способна обеспечить ту необходимую устойчивость и конкурентоспособность малого и среднего сельскохозяйственного бизнеса в условиях импортозамещения. Поэтому, кооперативное движение представляет наиболее приемлемую форму организации сельскохозяйственного производства и экономики малого и среднего бизнеса.

Таким образом, статья выполнена в ключе проблем одного из направлений ствольных наук современной экономической географии – географии сельского хозяйства и региональной экономики. В работе решена частная научная задача в рамках общей экономической и внеэкономической оценок роли и места кооперативного движения в развитии сельскохозяйственного производства и обеспечении продовольственной безопасности крупного сибирского региона - Иркутской области.

Ключевые слова: сельское хозяйство; продовольственная безопасность; агропродовольственный рынок; регион; перспективы развития; территориальная организация.

Ссылка для цитирования этой статьи:

Роговская Н.В. Кооперативное движение в решении проблем производства сельскохозяйственной продукции и продовольственной безопасности региона // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 7, №5 (2015) <http://naukovedenie.ru/PDF/04EVN515.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/04EVN515

Продовольственная безопасность в контексте Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации, утвержденной Указом Президента РФ, формулируется следующим образом: «Продовольственная безопасность Российской Федерации – состояние экономики страны, при котором обеспечивается продовольственная независимость Российской Федерации, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина страны пищевых продуктов, соответствующих требованиям законодательства Российской Федерации о техническом регулировании, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевых продуктов, необходимых для активного и здорового образа жизни» [3]. Исходя из данного определения, особую важность приобретает не только достаточное внутреннее производство продуктов питания, но и их полномасштабная доступность для населения, осуществляемая соответственно через систему агропродовольственного рынка. Решение данной задачи является актуальной на всех уровнях организации общества, в том числе и региональном и муниципальном. Становится она на повестке дня и в регионах Сибири, в том числе Иркутской области.

Важной специфической чертой регионального рынка продовольствия является постепенно формирующаяся интеграция на уровне рыночных агентов, а именно самостоятельный выход производителей на потребителей как внутри области, так и на межрегиональном уровне. Возникает проблема организации связующего звена в системе продовольственных закупок, а именно наличие и осуществление крупных оптовых поставок, соответствующего качества и количества, предъявляемого со стороны операторов торговых сетей, специализирующихся на реализации продовольствия, к производителям. В данном контексте становится вновь актуальной тема возрождения сельскохозяйственной кооперации, которая и может стать данным звеном. Кроме того, она способна обеспечить ту необходимую устойчивость и конкурентоспособность малого и среднего сельскохозяйственного бизнеса в условиях импортозамещения. Таким образом, кооперативное движение представляет наиболее приемлемую форму организации сельскохозяйственного производства и экономики малого и среднего бизнеса. В мировой практике, численность фермерских кооперативов сокращается значительно медленнее, чем численность ферм. Это еще раз подтверждает устойчивость данной формы организации сельскохозяйственного производства, как агента агропродовольственного рынка. Современное сельское хозяйство представлено разнообразной институциональной базой, поэтому кооперация может охватывать не только фермерские хозяйства, но и образовывать связи с другими типами предприятий [7].

Научные основы теории кооперации сложились в середине XIX века и развивались несколькими поколениями ученых и практиков разных стран. Среди них Ф. Оуэн, Ш. Фурье, Ф. Райффайзен, Ф. Оппенгеймер. Труды М.И. Туган-Барановского, А.В. Чаянова, Н.Д. Кондратьева, Л.Н. Литошенко, Б. Бруцкуса, А.Н. Анцыферова и других превратили Россию в признанный мировой центр кооперативной науки, дальнейшее развитие которой было приостановлено с началом широкомасштабной коллективизации.

Как известно, различают два типа кооперации – вертикальную и горизонтальную. Вертикальная кооперация – это организованное сотрудничество сельскохозяйственных и промышленных предприятий, осуществляющих в процессе воспроизводства на основе разделения труда различные стадии производственного процесса – производство сырья, его хранения, переработку и торговлю готовыми продуктами сельскохозяйственного происхождения. Возможно также создание совместных предприятий и других видов совместной деятельности (например, кредитная кооперация с банками). При этой форме кооперации достигается наиболее полное использование ресурсов. Горизонтальная кооперация – это организованное сотрудничество предприятий, специализирующихся на

производстве определенной сельскохозяйственной продукции [6]. Важно подчеркнуть, что кооперируемые хозяйства сохраняют юридическую и экономическую самостоятельность.

В современных условиях особую важность приобретает развитие вертикальной кооперации. Вертикальная кооперация частного сектора в России представлена единичными фактами. Объединение фермеров осуществляется, например, в совместной организации переработки, пастеризации и упаковке молока. Среди предприятий общественного сектора с крупными предприятиями обрабатывающей промышленности осуществляется интеграционное взаимодействие по принципу товарно-денежных отношений. Вертикальная кооперация в отличие от горизонтальной имеет более сложную структуру. В мире она представлена очень широко, а именно кооперация по сбыту, переработке, кредитованию. Производимая фермерами продукция и учитываемая статистикой как сбываемая (т.е. уходящая за пределы аграрной отрасли), перерабатывается на принадлежащих кооперативам предприятиях, которые учитываются статистикой в сфере промышленности [4, 8]. По имеющимся оценкам, в Дании, Финляндии, Нидерландах, Франции, Швеции кооперативный сектор дает 45-50% объема продукции пищевой промышленности. В большинстве стран с развитой рыночной экономикой в сферу кооперативной деятельности включена переработка молока. На принадлежащих кооперативам молочных заводах вырабатывается подавляющая часть сливочного масла, сыра и других видов молочной продукции, в соответствии со спросом на внешнем и внутреннем рынках. В ряде стран, кооперативы имеют весьма высокий удельный вес по переработке мяса (Скандинавские страны), зерновых (Швеция, Франция), овощей и фруктов (Дания, Бельгия), сахара (США, Нидерланды) и др. [8]. Стабильная доля кооперативного сектора в производстве продовольственной продукции – свидетельство устойчивости вертикальных кооперативных связей и способности данной системы к трансформации под воздействием жесткой конкурентной борьбы.

В начале XX века вертикальная кооперация успешно развивалась и в России. Свидетельством тому является классический пример производства масла в Западной Сибири, приведенный А.В. Чаяновым в работе «Основные идеи и формы организации сельскохозяйственной кооперации» Накануне первой мировой войны в России насчитывалось 14586 кооперативов с балансом свыше 700 млн. рублей, а к 1918 г. их насчитывалось уже 54400 [9].

Основной причиной медленного развития вертикальной кооперации является всё ещё недостаточная экономическая и социальная база хозяйств. Крупные фермерские хозяйства способны решать возникающие проблемы самостоятельно, а остальные ведут низкотоварное производство и психологически и материально не готовы для каких-либо объединений. А организовать кооператив, по словам А.В. Чаянова могут только «товарные хозяйства капиталистического типа» [9]. Кроме выше перечисленного следует отметить малочисленность и территориальную разрозненность фермерских хозяйств, низкую производственную и транспортную инфраструктуру, отсутствие информационной базы.

В отличие от экономически развитых стран, в России и бывших социалистических странах развивалась и имеет место преимущественно горизонтальная кооперация. Кооперативные объединения создаются по отраслевому принципу для совместного производства сельскохозяйственной продукции, ее хранения, снабженческо-сбытовой деятельности. Кооператив может специализироваться на одном или нескольких видах деятельности. В результате формируются одно- и многоотраслевые кооперативы. В России представлены в основном многоотраслевые кооперативы. По нашему мнению, развитие многоотраслевых кооперативов - следствие малочисленности и неразвитости системы кооперативных отношений. Внутри данного кооператива устанавливаются фиксированные затраты по каждому отдельному виду деятельности, что вызывает дисгармонию и отсутствие

положительного взаимного влияния. Очевидно, с углублением специализации хозяйствующих субъектов – участников кооператива и ужесточением конкуренции на рынке произойдет выбор в сторону одного вида деятельности. Фермерские хозяйства при этом могут быть членами одновременно нескольких разных по характеру деятельности кооперативов. В зависимости от хозяйственной цели кооперативы бывают следующих видов:

1. Кооперативы по сбыту и переработке продукции;
2. Снабженческие кооперативы;
3. Кредитные кооперативы;
4. Производственные кооперативы;
5. Кооперативы по предоставлению иных услуг [6].

Остановимся на трех из них: кооперативы по сбыту и переработке продукции, снабженческие, кредитные. Выбор обусловлен следующим: данные виды кооперативов возникают, как правило, первыми, и в экономике сельского хозяйства они наиболее типичны.

Кооперативы по сбыту и переработке продукции. Исторически первым и наиболее распространенным сегодня видом фермерской кооперации является сбытовая кооперация. Проблема сбыта – главная проблема рыночной экономики. Крупный оптовый продавец имеет на рынке неоспоримые преимущества. Создавая кооператив, фермерские хозяйства получают возможность активно конкурировать на рынке сельскохозяйственной продукции с крупными формами организации предприятий.

Кооперативы по сбыту и переработке продукции являются представителями вертикальной кооперации. Сбытовые кооперативы широко развиты во всем мире. По имеющимся оценкам, в середине 80-х годов в 12 странах Европейского сообщества на долю кооперативов приходилось 60% сбыта сельскохозяйственных продуктов. В Скандинавских странах кооперативы реализуют на внутреннем и внешнем рынках до 80%, а в Японии более 90% товарной продукции аграрного сектора [8]. В России до революции сбытовая кооперация имела широкую разветвленную сеть. Механизм сбытовой кооперации подробно исследовали в своих трудах А.В. Чайнов, М.И. Туган-Барановский и другие. Реализация переработанной продукции более выгодна, чем реализация сырья, а в рамках одного хозяйства трудно наладить эффективную переработку, кооперативный сбыт дополняется ее переработкой. Роль кооперативной переработки продукции и примеры отмечены выше.

Снабженческие кооперативы. Данные кооперативы обеспечивают фермеров ресурсами для производства – сельскохозяйственной техникой, удобрениями, семенами, кормами и т.п. Основная функция – обеспечение стабильных поставок по приемлемым ценам. Плохое материально – техническое обеспечение, как известно, одна из причин, сдерживающих развитие сельскохозяйственного сектора в России. В мире данная проблема решается за счет создания широкой сети кооперативов. Примером такого вида кооперации могут служить «машинринги» в Швеции. В стране действуют 30 машинрингов, которые не имея своей собственной техники, посредничают между теми, кто хочет произвести какие-либо работы и теми, у кого для этих работ есть подходящая техника. Такие кооперативы, несомненно, решили бы проблему обеспечения техникой не только действующих фермерских хозяйств, но и организующихся.

Кредитные кооперативы. Кредитная кооперация является классической формой взаимодействия фермерских хозяйств. Ее роль в предоставлении капитала для производственной деятельности в сельском хозяйстве колоссальна. Так как наличие первоначального капитала определяет деятельность и воспроизводство хозяйства, и применение его носит ярко выраженный сезонный характер. Кредитная кооперация как

организационно – правовая форма связана с именами Ф. Райффайзена, Х. Шульце-Делича, В. Гааза (Германия), А.В. Васильчикова, В.Ф. Лучинина (Россия) и др.

В процессе более чем столетней эволюции современная кооперация кредитования фермеров в таких странах как США, Германия, Франция, Голландия и др. приобрели вид хорошо отлаженной системы. Кооперативная банковская группа с около 30 млн. клиентов представляет собой важный фактор в кредитном секторе Германии и является самой густой сетью в Европе. В DGRY (банки Райффайзен) входят 7582 кооператива различного вида с более чем 13 млн. членов [6]. В России создано 50 кредитных кооперативов, основная часть которых расположена в Волгоградской, Саратовской, Пермской, Тюменской, Томской областях. Инициатива создания таких кооперативов принадлежит фермерам, которые сами распоряжаются денежными средствами, минуя банки и финансовые группы. Кооперативы показали заметную устойчивость, так как смогли уберечь средства от возникшего кризиса банковской системы. Данные факты лишь зачаток развитой кооперативной системы. Но это пример удачного решения важнейшей проблемы фермерских хозяйств – своевременного получения кредитов для организации и ведения товарного производства.

В Иркутской области наибольшие возможности для кооперации имеются в Куйтунском, Иркутском, Ангарском, Усольском, Шелеховском, Черемховском, Тулунском районах. В данных районах с наибольшей плотностью сельскохозяйственных предприятий потенциально возможно развитие всех видов кооперативов [1, 2, 5]. Среди причин, тормозящих данный процесс, мы выделяем следующие: как уже упоминалось выше экономическая слабость большей части сельскохозяйственных предприятий, территориальная отдаленность, отсутствие транспортной, производственной, социальной инфраструктуры, отсутствие опыта организации и функционирования кооперативов. Например, опыт организации фермерских хозяйств свидетельствует о том, что более половины их объединяются по производственному принципу, менее 40% - в снабжении и реализации продукции, материально-техническом обеспечении. Между тем, проблемы и особенности функционирования частного сектора определяют необходимость его широкой кооперации, особенно мелкого товаропроизводителя, в том числе фермерских хозяйств. Кооперация не только способствует устойчивости отдельного хозяйства или сектора на рынке, но и порождает необходимую конкуренцию между мелким и крупным производством, выявляя преимущества и недостатки обоих при организации бизнеса [6].

Кооперативы рассматриваются нами, как перспективные элементы территориальной организации фермерских хозяйств, так как обнаруживают тесные горизонтально- и вертикально-структурные связи по территориальному, производственному признакам и в управлении.

Первичные кооперативы, непосредственно объединяющие фермеров одного или нескольких близко расположенных поселений, организуются, как правило, повсеместно. То есть имеет место первичное горизонтальное объединение фермеров. С этой позиции любая территория (район, область) имеют различные зоны плотности и густоты возможных кооперативных связей. Зоны выделяются по наличию следующих признаков: густоте сельских поселений; наличия достаточного количества товарных фермерских хозяйств, готовых к организации кооператива; наличия транспортной сети и инфраструктуры. Исключение составляет кредитная кооперация. Она может быть территориально не привязана к месту расположения товарных хозяйств, но тяготеет к финансовым центрам – городам, имеющим банковскую инфраструктуру.

Как уже отмечалось выше, кооперация может быть не только внутри фермерского сектора. Вследствие того, что организационно – правовая структура сельского хозяйства представлена разнообразными типами предприятий, кооперирование может осуществляться и

среди фермерских хозяйств, и предприятий общественного сектора, и личных подсобных хозяйств населения. Кроме того, фермерский кооператив может быть членом кооператива, организованного с предприятием общественного сектора. Таким образом, возможно не только расширение, но и усложнение горизонтальных (территориальных) связей.

Фермерские хозяйства и кооперативы объединены прямыми и обратными связями, основанными не только на обмене продукцией, услугами, материалами и т.д., но и на взаимном влиянии на деятельность друг друга. Например, возможность выгодной реализации продукции через кооператив может в определенной мере повлиять на выбор ведущей специализации в фермерском хозяйстве. С другой стороны, кооператив образуется только при наличии как минимум 5-10 хозяйств товарного типа с одинаковой специализацией.

Первичные кооперативы могут объединяться в региональные ассоциации, союзы и т.п., которые в свою очередь создают национальные кооперативные союзы. Они могут быть отраслевыми и многофункциональными. Например, в России в 1927 г. Льноцентр объединял 1972 тыс. крестьянских хозяйств, 9960 крестьянских кооперативов, 79 универсальных союзов в области производства, обработки льна и сбыту льноволокна. Кроме того, существовали Союзкартофель, Плодвинсоюз, Хлебоцентр, Маслоцентр и др. [6]. Союзы выполняют коммерческие функции, как, например, экспортные операции. Национальные системы кооперативов могут создавать свою сеть кооперативного образования, научные учреждения, издательства. Широко известен Планкетт Фонд – кооперативный образовательный центр в Великобритании [8]. Задачей кооперативных объединений данного уровня является и отстаивание интересов производителей сельскохозяйственной продукции в правительстве страны и в политических кругах. Кооперативная система несет экономические, социальные и политические функции и обеспечивает высокопроизводительный труд в сельском хозяйстве. Формирование развитой горизонтальной и вертикальной кооперации как связующих звеньев между субъектами рынка – необходимое условие функционирования фермерских хозяйств.

Таким образом, в вертикальной и горизонтальной кооперации сегодня заинтересованы все экономически самостоятельные товаропроизводители, поскольку, она позволит избавиться от целого ряда проблем организационного и институционального характера в сфере реализации и переработке продукции, и соответственно в обеспечении региональной продовольственной безопасности.

ЛИТЕРАТУРА

1. География Иркутской области: учебное пособие / Н.А. Ипполитова, С.Н. Коваленко, Г.Ф. Орел и др. – Иркутск: Изд-во Института географии им. В.Б. Сочавы СО РАН, 2013. – 233 с.
2. География Сибири в начале XXI века: в 6 т. / В.М. Плюснин (гл. ред.) [и др.]. Ин-т географии им. В.Б. Сочавы СО РАН. - Новосибирск: Академическое издательство «Гео», 2014. 2014 (в пер.). – ISBN Т. 3. Хозяйство и население / Отв. ред. Н.М. Сысоева, С.В. Рященко – 2014. – 251 с.
3. Доктрина о продовольственной безопасности Российской Федерации: утверждена Указом Президента РФ от 30.01.2010 №120 [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.mcx.ru/documents/document/show/14857.19.htm>.
4. Международный семинар по кооперации /Москва, февр. 1993: Обзор работы // Малый бизнес, рынок и об-во. – 1993. - №1, 2, 3, 4. – с. 136 – 168.
5. Приангарье год за годом. Стат. сб. – Иркутск: Территориальный орган Федеральной службы гос. ст. по Иркутской области, 2014. - 196 с.
6. Роговская Н.В. Фермерский сектор в социально-экономической и территориальной структуре сельского хозяйства Иркутской области.- Иркутск: изд-во Институт географии СО РАН, 2003. – 155 с., цв. илл.
7. Роговская Н.В., Филлипов Р.В. Сельскохозяйственное производство и продовольственная безопасность в регионах Сибири // Науковедение. 2014. №3(22). М.: URL:<http://naukovedenie.ru/PDF/50EVN314.pdf>, (свободный).
8. Серова Е.В. Аграрная экономика: Учебник, - М.: ГУ ВШЭ, 1999. – с. 480.
9. Чаянов А.В. Избранные труды - М.: Колос, 1993 – с. 590.

Рецензент: Короткий Леонид Маркусович, доктор географических наук, зам. директора ФГБУН «Институт географии им. В.Б. Сочавы СО РАН».

Rogovskaya Natal'ya Vladimirovna
Sochava Institute of Geography SB RAS
Pedagogical Institute of ISU
Russia, Irkutsk
E-mail: rogovskayan@inbox.ru

The cooperative movement in the solution of the problems of agricultural production and food security in the region

Abstract. An important specific feature of the regional food market is gradually forming integration on the level of the market agents, namely independent access of producers to consumers both on the region and interregional level. There is the problem of forming a link in the system of food procurement, namely the existence and implementation of large wholesale supply of adequate quality and quantity, required by food retail chains agents from the producers. As used herein, the revival of agricultural cooperatives goes to the frontburner again; it can become the required link. In addition, it is able to provide the necessary stability and competitiveness of small and medium agricultural businesses against the background of import substitution. Therefore, the cooperative movement is the most appropriate form of organization of agricultural production and the economy of small and medium businesses.

Thus, the article considers the trend of up-to-date economic geography, geography of agriculture and regional economy. We solved the specific scientific problem in the framework of the general economic and non-economic assessments of the role and place of the cooperative movement in the development of agricultural production and food security of a large Siberian area - the Irkutsk region.

Keywords: agriculture; food security; agri-food market; region; development prospects; territorial organization.

REFERENCES

1. Ippolitova, N.A., Kovalenko, S.N., Oryol, G.F. et al., 2013. Geography of Irkutsk Region: a tutorial. Publishing House of the Sochava Institute of Geography, 233.
2. Geography of Siberia at the beginning of the 21st century: 6 vol., Plyusnin, V.M., (Ed.) et al., 2014. Publishing House of the Sochava Institute of Geography. Novosibirsk. Academic Publishing House "Geo", ISBN V.3. Economy and population. In: Sysoeva, N.M., Ryashchenko, S.V. (Eds), 251.
3. The doctrine of the food security of the Russian Federation, approved by Presidential Decree of the RF from 30.01.2010, 120 [electronic resource]. - URL: <http://www.mcx.ru/documents/document/show/14857.19.htm>
4. International Workshop on Cooperation, Moscow, Feb. 1993, Review, Small business, market and society. 1, 2, 3, 4 - pp. 136 - 168.
5. Angara year after year. Stat. digest. Irkutsk, Regional office of the Federal State Statistics of the Irkutsk region, 2014, 196.
6. Rogovskaya, N.V., 2003. Farm sector in the socio-economic and territorial structure of the agriculture in the Irkutsk region, Irkutsk, Publishing House of the Sochava Institute of Geography SB RAS. 155, col. fig.
7. Rogovskaya, N.V., Filippov, R.V., 2014. Agricultural production and food security in the regions of Siberia. Naukovedenie, 3 (22), M. URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/50EVN314.pdf>, (free).
8. Serov, E.V., The agrarian economy. Textbook, Moscow, Higher School of Economics, 1999, 480.
9. Chayanov, A.V., 1993. Selecta, Moscow, Kolos, 590.