

Интернет-журнал «Наукovedение» ISSN 2223-5167 <http://naukovedenie.ru/>

Том 7, №2 (2015) <http://naukovedenie.ru/index.php?p=vol7-2>

URL статьи: <http://naukovedenie.ru/PDF/157EVN215.pdf>

DOI: 10.15862/157EVN215 (<http://dx.doi.org/10.15862/157EVN215>)

УДК 339.92

Коновалова Юлия Александровна
ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов»
Россия, Москва¹
Ассистент
E-mail: twins15@yandex.ru

Российско-индийское торгово-экономическое сотрудничество на современном этапе

¹ 117198, г. Москва, ул. Миклухо-Маклая, 6

Аннотация. Фактически перезагрузка российско-индийских торгово-экономических отношений началась с подписанием в 1992 году двух соглашений. В статье автор подробно рассматривает динамику и товарную номенклатуру российско-индийской внешней торговли. Вплоть до 2000 года доля Индии в российском экспорте и импорте оставалась весьма незначительной. Несмотря на рост абсолютных показателей российского экспорта в Индию с 1992 по 2013 гг. в 11 раз, доля Индии в российском экспорте все еще остается крайне незначительной – 1,33%. Доля российского импорта из Индии так же мала, и, несмотря на трехкратное увеличение абсолютных показателей с 1992 по 2013 гг., составляет сегодня всего лишь 0,9%. В товарной номенклатуре российского экспорта в Индию преобладают удобрения, топливо минеральное, нефть и нефтепродукты, черные металлы, реакторы ядерные и др. Приоритетными с точки зрения экспорта в Россию индийские партнеры считают фармацевтическую продукцию, сельскохозяйственные товары, продукцию текстильной и швейной промышленности, реакторы, ядерные котлы и специализированное оборудование. Существенный рост российско-индийской торговли услугами за последние 2-3 года обусловлен увеличением экспорта из России в Индию деловых, профессиональных и технических услуг, а также ростом импорта туристических услуг из Индии. Кроме того, в российско-индийских торговых отношениях есть резервы для дальнейшего развития торговли услугами в банковско-финансовой сфере, транспортной сфере, строительстве, IT-аутсорсинге. В статье автор так же рассматривает двустороннее инвестиционное сотрудничество, приходя к выводу, что данный вид сотрудничества все еще не раскрыл своего потенциала, и объемы инвестиционного сотрудничества все еще остаются крайне малы. Как выяснил автор, наиболее интересными для индийской стороны инвестиционными проектами являются проекты: по добыче полезных ископаемых (в том числе, добыча сырой нефти); в сфере обрабатывающих производств; в сфере оптовой и розничной торговли; в сфере строительства; в сфере недвижимости. Россия же видит для себя следующие сектора экономики, наиболее привлекательные для нее с точки зрения инвестирования: обрабатывающие производства; финансовый сектор; оптовая и розничная торговля. В статье автор приводит несколько примеров наиболее плодотворного российско-индийского сотрудничества. К 2025 году стороны намерены довести уровень взаимных инвестиций более 15 млрд. долл. США с каждой сторон.

Ключевые слова: Россия; Индия; внешнеторговые отношения; инвестиции; услуги; товарная структура; экспорт; импорт.

Ссылка для цитирования этой статьи:

Коновалова Ю.А. Российско-индийское торгово-экономическое сотрудничество на современном этапе // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 7, №2 (2015) <http://naukovedenie.ru/PDF/157EVN215.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/157EVN215

С подписанием в мае 1992 года Межправительственного «Соглашения о торговле и экономическом сотрудничестве» началась, в некотором роде, перезагрузка торгово-экономических отношений между Россией и Индией, дипломатические отношения которых к тому моменту фактически уже насчитывали более 40 лет².

Внешнеторговые отношения. Говоря о российско-индийской торговле, следует отметить, что, как в абсолютном выражении, так и в процентном, доля Индии в российском экспорте и импорте с 1992 года по 1999 год оставалась весьма незначительной, вплоть до подписания в 2000 году «Декларации о стратегическом партнерстве между Российской Федерацией и Республикой Индией».

Впрочем, и сегодня, несмотря на значительный рост абсолютных показателей взаимной торговли двух стран, их доли в общей внешней торговле каждой из них все еще остаются незначительными³.

Даже с учетом роста абсолютных показателей и увеличением российского экспорта в Индию в 11 раз - с 602 млн. долл. США до 6983 млн. долл. США, доля Индии в общем объеме российского экспорта все еще остается незначительной, с трудом удвоив данный показатель с 1992 по 2009 гг. с 1,42% до 2,33%. По итогам 2013 года доля Индии в экспорте Российской Федерации составила 1,33%.

С российским импортом из Индии ситуация обстоит приблизительно так же, а именно: в абсолютном выражении импорт из Индии в Россию с 1992 по 2013 гг. увеличился в 3,6 раза (с 851 млн. долл. США до 3091 млн. долл. США). Несмотря на это, доля Индии в российском импорте все еще остается весьма незначительной, и даже сократилась за период с 1992 по 2013 гг. с 2,3% до 0,9%. Динамика изменения товарооборота между Россией и Индией представлена далее (Таблица 1).

Под влиянием глобального кризиса 1998 года, тогда объем внешней торговли двух государств сократился, и достиг минимума в размере 1,25 млрд. долл. США (не считая 1993 года, когда «новые» торговые отношения между странами только выстраивались).

Начало восстановления экономики России после экономического кризиса 1998 года сопровождалось постепенным усилением внешнеэкономической деятельности, в том числе и на индийском направлении. С 2002 года объемы торгово-экономического сотрудничества между странами начали постепенно расти, и с 2002 по 2013 гг. увеличился почти в 7 раз.

Таблица 1

Динамика изменения товарооборота между Российской Федерацией и Республикой Индия с 1992 по 2013 гг. (млн. долл. США)

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Общий товарооборот (млн. долл. США)	1453	1107	966	1612	1396	1719	1253	1854	1639	1669	2144
	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
	3098	3893	5322	6937	7460	6937	7460	8535	8866	10604	10074

² <http://www.mid.ru/ns-rasia.nsf/1083b7937ae580ae432569e7004199c2/9751bd42b0d06908c325744a00428d7b?OpenDocument> – Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации, Межправительственные и межведомственные договоренности между Российской Федерацией и Республикой Индия.

³ <http://www.mid.ru/> - Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации; Гарант-аэро – Информационно-правовой портал, «Декларации о стратегическом партнерстве между Российской Федерацией и Республикой Индией» от 5 октября 2000 года.

Источник: составлено автором на основе данных www.gks.ru – Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики, Российский статистический ежегодник – 2003; Российский статистический ежегодник – 2010; Российский статистический ежегодник – 2014.

Особое внимание стоит уделить товарной номенклатуре экспортно-импортных отношений между Россией и Индией. Основными товарами, доминирующими в индийском экспорте в Россию, являются: кофе, чай, мате и пряности; разные пищевые продукты; фармацевтическая продукция; предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного вязания; прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении; реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности; летательные аппараты, космические аппараты, и их части⁴.

Приоритетными с точки зрения экспорта в Россию индийские партнеры также считают фармацевтическую продукцию, сельскохозяйственные товары, продукцию текстильной и швейной промышленности, реакторы, ядерные котлы и специализированное оборудование. Среди индийских товаров, поставки которых в Россию могли бы быть увеличены, можно отметить текстильную продукцию, включая готовую одежду, а также химическую продукцию, например, специальные химикаты, красители, пестициды, химические продукты тонкого органического синтеза. Одним из наиболее перспективных товаров для экспорта в Россию остаются медикаменты. По мнению обеих сторон, имеются реальные возможности для расширения взаимодействия в этой области – не только за счет увеличения поставок индийских лекарств в Россию, но и путем участия индийских компаний в создании в нашей стране совместных производств, проведении НИОКР и подготовке кадров⁵.

Товарная структура импорта из Российской Федерации представлена следующими наиболее ввозимыми в Индию товарами: удобрения; топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные; черные металлы; реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты; никель и изделия из него; медь и изделия из нее.

Приоритетными с точки зрения импорта в Индию являются удобрения, черные металлы и топливно-минеральное сырье. Сфера интересов индийских компаний до финансово-экономического кризиса 2008 года касалась в основном прямых поставок из России коксующегося угля и энергетического угля, сжиженного природного газа, необработанных алмазов, минеральных удобрений. Кроме того, особым спросом пользовалось комплектное энерго-оборудование, в том числе и для атомных электростанций [1].

В докризисный период, впрочем, как и сегодня, перед Индией особенно остро стоит проблема нехватки генерирующих электро-мощностей. В этом контексте остается перспективным для российского экспорта направление, связанное с поставками

⁴ <http://commerce.nic.in/eidb/ecntcomq.asp> - Официальный сайт Департамента торговли Министерства промышленности и торговли, Банк данных.

⁵ http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/ - Официальный сайт Портала внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации, Обзор торгово-экономических отношений России и Индии.

энергетического оборудования, как для АЭС, так и для электростанций на традиционных источниках энергии.

Еще одной перспективной статьей импортной товарной конъюнктуры из России в Индию являются летательные аппараты и космические аппараты, в том числе и средства гражданской авиации. В последние годы перед гражданской авиацией Индии стоит задача кардинального улучшения авиасообщения между штатами, особенно в северо-восточном направлении. Индийские авиакомпании нуждаются в самолетах малой и средней вместимости. Это обстоятельство необходимо использовать для продвижения на индийский рынок российской авиатехники данного класса.

Кроме того, Индия представляет собой перспективный рынок сбыта для российского горно-шахтного оборудования. А наличие в Индии необходимости модернизировать железнодорожный транспорт и реализация проектов по строительству транспортных коридоров «Дели – Мумбаи», «Амритсар – Калькутта» стимулирует спрос на продукцию российских производителей железнодорожного подвижного состава⁶.

Говоря о российско-индийской торговле услугами, необходимо отметить, что за последние 5 лет во взаимной торговле услугами прослеживается положительная динамика. Динамика российского экспорта услуг в Индию в последние годы в значительной мере определялась динамикой развития экономического сотрудничества и торговли товарами. Поэтому в структуре российского экспорта услуг доминируют деловые, профессиональные и технические услуги, а также транспортные (перевозка грузов). Наибольший объем в структуре российского экспорта услуг в Индию приходится на строительство объектов силами российских организаций на территории Индии и обслуживание ранее поставленного оборудования. В первую очередь, это строительство автомобильных дорог, электростанций (ТЭС, ГЭС и АЭС), газопроводов и продуктопроводов и др. Рост транспортных услуг в российском экспорте услуг в значительной мере связан с исполнением разовых контрактных поставок для проектов экономического сотрудничества. Другие виды услуг, такие как услуги связи, страховые, финансовые, информационные и прочие, всё ещё составляют малую часть в торговле двух стран.

Говоря о структуре импорта индийских услуг в Россию преобладают услуги по организации пребывания российских туристов и строительные услуги, оказываемые российским компаниям, ведущим реализацию экономических проектов на территории Индии. Значительный прирост импорта услуг из Индии за последние 5 лет обусловлен организацией и проведением мероприятий в рамках «Года России в Индии» (2008 год), а также ростом строительных услуг индийских компаний, объем которых в последние годы быстро увеличивается⁷.

Существенный рост российско-индийской торговли услугами за последние 2-3 года обусловлен увеличением экспорта из России в Индию деловых, профессиональных и технических услуг, а также ростом импорта туристических услуг из Индии. Кроме того, в российско-индийских торговых отношениях есть резервы для дальнейшего развития торговли услугами в банковско-финансовой сфере, транспортной сфере, строительстве, IT-аутсорсинге.

⁶ http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/ - Официальный сайт Портала внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации, Обзор торговых отношений с РФ.

⁷ http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/ - Официальный сайт Портала внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации, Обзор торговых отношений Индии и России за период с 2007 по 2013 гг.

Динамика изменения торговли российско-индийской торговли услугами с 2007 по 2013 гг. представлена ниже (Таблица 2).

Таблица 2

Торговля услугами между Российской Федерацией и Республикой Индия с 2007 по 2013 гг. (млн. долл. США)

(источник: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/ - Официальный сайт Портала внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации, Обзор торгово-экономических отношений Индии и России за период с 2007 по 2013 гг.)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Взаимный оборот	430,9	678,6	458,2	452,4	505	1199,5	1419,6
Взаимный экспорт	213,2	176,1	244,7	228	251,1	864,4	932,6
Взаимный импорт	217,6	502,4	213,4	224,4	253,9	335	487,2
Сальдо	- 4,4	- 326,3	31,3	3,6	- 2,8	529,4	445,4

Говоря о перспективах увеличения объема взаимного товарооборота, то, пожалуй, самой сложно реализуемой целью является достижение к 2025 году объема взаимного товарооборота до 30 млрд. долл. США⁸.

Инвестиционное сотрудничество. Данные по динамике индийских инвестиций в экономику России вплоть до 2005 года оставались также крайне незначительными. Впрочем, та же тенденция прослеживается и по отношению к российским инвестициям в экономику Индии. Динамика инвестиций России в Индию за период с 2000 по 2013 гг. представлена далее (Таблица 3).

Таблица 3

Объем инвестиций России в экономику Индии с 2000 по 2013 гг. (млн. долл. США)

(источник: составлено автором на основе данных

http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1139821848594 - Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики, Россия и страны мира, 2004; Россия и страны мира, 2014)

	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Инвестиции России в экономику Индии	0,0	163	83	74	68	125	152	124	54	30
Из них: прямые инвестиции России в экономику Индии	-	-	0,0	-	-	0,0	-	-	1	-

Проектами, представляющими наибольший интерес для Индии и являющиеся местом приложения индийских инвестиций, являются проекты: по добыче полезных ископаемых (в том числе, добыча сырой нефти); в сфере обрабатывающих производств; в сфере оптовой и розничной торговли; в сфере строительства; в сфере недвижимости.

⁸ http://news.kremlin.ru/ref_notes/4790/print - Официальный сайт Президента РФ, Совместное заявление Дружба-Дости: план по укреплению российско-индийского партнерства в течение следующего десятилетия, 11 декабря 2014 года.

Одним из основных и наиболее значимых проектов для Индии, реализуемых в России, является проект «Сахалин-1». Индийская государственная нефтегазовая корпорация «Oil and Natural Gas Corporation Limited» («ONGC») через дочернюю компанию «ONGC Videsh Limited» («OVL») приняла в 2001 году участие в нефтегазовом проекте «Сахалин-1», в котором ей принадлежит 20% акций (компания является крупнейшим индийским инвестором на российском рынке). В рамках проекта «Сахалин-1» в Индию поставляется ежегодно более 1 млн. т. нефти [4].

Успешным примером российско-индийского сотрудничества является создание российской компанией «Диод» и индийской «Aurobindo Pharma» предприятия по производству фармацевтической продукции (мощность 3 млрд. таблеток и 180 млн. капсул в год) в Подольском районе Подмосковья. Инвестиции в строительство СП оцениваются в 900 млн. руб. На предприятии будут производиться около 70 наименований лекарств, в основном дженериков. В их числе кардиологические, неврологические препараты, лекарства от СПИДа, антибиотики с такими активными веществами, как цефазолин, рибавирин и др.⁹

Россия видит для себя следующие сектора экономики, наиболее привлекательные для нее с точки зрения инвестирования: обрабатывающие производства; финансовый сектор; оптовая и розничная торговля¹⁰.

Одним из основных инвестиционных проектов, которые совместно реализует Россия в Индии, является проект АФК «Система» по созданию паниндийского оператора связи. Реализация столь масштабного проекта потребовала создания еще в 1998 году совместной компании «Sistema Shyam Teleservices Ltd.», начавшую свою полномасштабную деятельность 2 года спустя – в 2000 году. В 2008 году была получена лицензия на предоставление услуг мобильной связи, и сегодня «Sistema Shyam Teleservices Ltd.» является одним из крупнейших операторов мобильной связи в Индии с абонентской базой более 16 млн. человек. Доли участников в «Sistema Shyam Teleservices Ltd.» между сторонами поделены следующим образом: АФК «Система» владеет 56,68% акций «SSTL», 24% принадлежат индийской компании «Shyam Group», 17,14% - Росимуществу, и еще 2,18% - индийским миноритариям. Российская сторона уже инвестировала в проект более 3 млрд. долл. США. Однако в ходе реализации проекта возникли судебные тяжбы в отношении возможного непрозрачного и по заниженным ценам распределения частот [2].

Еще одним крупным российско-индийским инвестиционным проектом является совместное предприятие по производству большегрузных грузовиков «КАМАЗ». Предприятие было создано в 2010 году при участии ОАО «КАМАЗ» и «ВЕКТРА МОТОРЗ ЛИМИТЕД» («KVML», Индия)¹¹. Доли между компаниями распределились следующим образом: российская сторона – 51%, индийская сторона – 49%. На предприятии помимо производственных мощностей по производству большегрузных грузовиков «КАМАЗ», создано собственное конструкторское бюро, занимающееся вопросами локализации производства.

⁹ <http://economy.gov.ru/> - Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации, Торгово-экономическое сотрудничество между Российской Федерации и Республикой Индией.

¹⁰ <http://www.ved.gov.ru/files/images/country/india/2014/Data%20on%20investment%20cooperation%20between%20India%20and%20Russia%20for%20the%20period%20from%2001.01.2009%20to%2001.01.2014%20years.pdf> – Официальный сайт портала внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации, Российские инвестиционные проекты.

¹¹ http://www.kamaz.ru/press/releases/130814/?sphrase_id=20327 – Официальный сайт ОАО «КАМАЗ», СП «КАМАЗА» в Индии – результаты положительные.

В течение первого года работы на предприятии были собраны первые 150 автомобилей. Кроме того, была создана торгово-сервисная сеть, состоящая из 12 сервисных центров. Территория, которую охватывают индийские компании-дилеры, работающие с «KVML», составляет более 85% всей территории Индии. Первым иностранным дилером, подписавшим контракт с «KVML», стала бутанская компания «Лхачхен Минерал Индастри» (Бутан). Россия и Индия планируют в 2015 году выйти на производственную мощность в 5000 автомобилей в год. Данные планы являются весьма близкими к реализации, поскольку на текущий момент уровень локализации производства и применения агрегатов индийского производства достигает очень высоких показателей – «индийские» КАМАЗы на 71% состоят из местных комплектующих. Стороны планируют повысить уровень локализации производства до 80% и более. В планах компании не только наполнить коммерческим транспортом индийский автомобильный рынок, но и продавать КАМАЗы в соседние азиатские страны, где также существует потребность в грузовых автомобилях¹².

Так же успешным примером российско-индийского сотрудничества является совместное предприятие «INDO-RUSSIAN AVIATION LIMITED» (IRAL). Соглашение о создании СП было подписано в 1994 году на межправительственном уровне. С российской стороны в СП участвует «РСК «МиГ»», ОАО «Авиазапчасть» и «Рязанский приборостроительный завод», с индийской стороны - «Hindustan Aeronautics Limited» («HAL»), ICICI Bank (крупнейший частный банк в Индии). Российско-индийское сотрудничество по линии РСК «МиГ» началось еще в 1962 году, когда было подписано соглашение о поставках МиГ-21. Основными проектами на стадии реализации являются производство многоцелевого истребителя СУ-30МКИ на предприятиях корпорации «Hindustan Aeronautics Limited», модернизация истребителей МиГ-29Б до версии МиГ-29UPG, поставка палубных истребителей МиГ-29К/КУБ¹³.

В 2010 году крупнейшая частная компания Индии «Reliance Industries Limited» («RIL») и ведущий российский нефтехимический холдинг «СИБУР» заключили Меморандум о взаимопонимании по возможному созданию совместного предприятия для производства бутилкаучука на нефтехимической площадке «Reliance» в Джамнагаре (Индия).

Стороны также подписали лицензионное соглашение, которое предусматривает использование совместным предприятием принадлежащей «СИБУРУ» технологии производства бутилкаучука. Доли участия между компаниями были распределены следующим образом: «Reliance Industries Limited» - 74,9%, доля «СИБУР» - 25,1%.

В 2012 году г. Мумбаи (Индия) приступила к работе дочерняя компания «СИБУРа» – «SIBUR Petrochemical India», одной из основных задач которой стала поддержка проекта строительства завода по производству бутилкаучука. Деятельность компании, в первую очередь, направлена на продвижение «СИБУР» в Индии и Южно-Азиатском регионе в целом, изучение нефтехимических рынков, оказание содействия подразделениям компании в развитии бизнеса, в том числе, через взаимодействие с органами государственной власти.

В начале 2013 года на производственной площадке «Reliance Industries Limited» («RIL») состоялась церемония закладки первого камня комплекса по производству бутилкаучука. Ввод в эксплуатацию предварительно был запланирован на 2015 год¹⁴.

¹² http://www.kamaz.ru/press/releases/130814/?sphrase_id=20327 – Официальный сайт ОАО «КАМАЗ», СП «КА-МАЗА» в Индии – результаты положительные.

¹³ <http://tass.ru/info/1637601> - Официальный сайт информационного агентства России «ТАСС», Российско-индийское торгово-экономическое сотрудничество. Досье., 10 декабря 2014 г.

¹⁴ <http://www.sibur.ru/> - Официальный сайт компании «СИБУР».

В октябре 2014 года страны обсудили возможность создания совместного фонда для инвестирования в высокотехнологичные проекты. Как планируется, создание фонда может быть осуществлено на паритетной основе. Общий его объем капитала фонда может составить от 1 до 2 млрд. долл. США. Фонд сможет инвестировать в том числе и в те новые совместные проекты, в которых присутствуют высокотехнологичные разработки. Среди них – совместное развитие ОАО «Акрон» и индийскими инвесторами Талицкого участка Верхнекамского месторождения калийно-магниевых солей в Пермском крае и месторождения апатит-нефелиновых руд Партомчорр в Мурманской области и создание в Индии «умного города» по российскому проекту АФК «Система»¹⁵.

В российско-индийском инвестиционном сотрудничестве основной акцент планируется сделать на продвижении российских инвестиций в Индии в такие крупнейшие инфраструктурные проекты, как промышленный коридор «Дели-Мумбаи», «умные города» и коридоры грузовых перевозок, а также в более широкий спектр отраслей, таких как телекоммуникации, энергетика и дорожное строительство.

Как планируется, промышленный коридор «Дели-Мумбаи» свяжет политическую столицу Дели и экономическую столицу Мумбаи при помощи специальной грузовой железной дороги. Сегодня доставка товаров, произведенных в северной части страны, в морские порты занимает 14 дней, в связи с чем логистические расходы в Индии чрезвычайно высоки. К 2017 году железнодорожный коридор позволит перевозить товары в порты Индии за 12 часов. Железная дорога будет проложена через шесть наиболее динамично развивающихся штатов Индии, на долю которых приходится почти 50% ВВП. По обеим сторонам железной дороги планируется возведение 8-ми новых городов [3].

Достаточно перспективной площадкой приложения индийских инвестиций является участие индийских компаний в индустриальных парках и технологических платформах на территории России на таких направлениях, как фармацевтика, производство удобрений, угольная промышленность и энергетика. В этой связи стороны поддержали инициативу по созданию фонда прямых инвестиций объемом 2 млрд. долл. США между ОАО «Роснано» и индийскими инвестиционными партнерами для реализации проектов в сфере высоких технологий. К 2025 году стороны намерены довести уровень взаимных инвестиций более 15 млрд. долл. США с каждой сторон¹⁶.

Безусловно, стоит отметить, что российско-индийское сотрудничество носит характер стратегического и долгосрочного партнерства, потенциал которого все еще нуждается в дальнейшем раскрытии.

¹⁵<http://ria.ru/economy/20141028/1030507945.html> - Официальный сайт информационного агентства РИА Новости, Россия и Индия обсуждают создание инвестиционного фонда, 28.10.2014.

¹⁶ http://news.kremlin.ru/ref_notes/4790/print - Официальный сайт Президента РФ, Совместное заявление Дружба-Дости: план по укреплению российско-индийского партнерства в течение следующего десятилетия, 11 декабря 2014 года.

ЛИТЕРАТУРА

1. Галищева Н.В. Внешняя торговля Индии в 1950-2000-х гг. // Вестник МГИМО-Университета, №1(22), 2012, Стр. 181-186.
2. Галищева Н.В. Союз, проверенный временем. Российско-индийское сотрудничество: основные проблемы и перспективы // Азия и Африка сегодня, №3, 2015, Стр. 2-8.
3. Коновалова Ю.А. Внешняя торговля Индии: динамика и современное состояние, Актуальные проблемы глобальной экономики, Материалы XVI научной конференции молодых ученых экономического факультета, 2014 год, Издательство «Эконо-Информ», Стр. 56-63.
4. Федякина Л.Н., Коновалова Ю.А. Российско-индийское нефтегазовое сотрудничество: современное состояние и перспективы развития // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» 2014. № 6 <http://naukovedenie.ru/PDF/73EVN614.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/73EVN614

Рецензент: Андропова Инна Витальевна, доцент, кандидат экономических наук, ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов».

Konovalova Julia Alexandrovna
Peoples' Friendship University of Russia
Russia, Moscow
E-mail: twins15@yandex.ru

Present condition of Russia and India trade and economic cooperation

Abstract. Article is dedicated to the present condition of Russia and India trade and economic cooperation. Two key agreements were signed between the Government of Russia and the Government of India in May of 1992. It should be underlined that these agreements have placed the basis of the «new» trade and economic relations between countries. Unfortunately, the shares of the trade and investment either Russia or India are so insignificant. The author gives some figures of the mutual trade and investment cooperation. The author pays great attention to the tiny shares of both countries in the total foreign trade and investment statistics. The author analyses the conjuncture of the mutual trade and marked some key positions. At the same time the author gives some examples of effective investment cooperation. In spite of some disadvantages of Russia and India cooperation and tiny shares of it, the character of Russia and India cooperation is productive. However, the potential of such cooperation is not developed enough. At the same time, there are a lot of priority and strategic projects. It should be mentioned that it needs to diversify trade conjuncture of commodities and services, and to increase the share of high-tech production.

Keywords: Russia; India; trade relations; investment; service; commodity structure; export; import.

REFERENCES

1. Galishcheva N.V. Vneshnyaya trgovlya Indii v 1950-2000-kh gg. // Vestnik MGIMO-Universiteta, №1(22), 2012, Str. 181-186.
2. Galishcheva N.V. Soyuz, proverennyy vremenem. Rossiysko-indiyskoe sotrudnichestvo: osnovnye problemy i perspektivy // Aziya i Afrika segodnya, №3, 2015, Str. 2-8.
3. Konovalova Yu.A. Vneshnyaya trgovlya Indii: dinamika i sovremennoe sostoyanie, Aktual'nye problemy global'noy ekonomiki, Materialy XVI nauchnoy konferentsii molodykh uchenykh ekonomicheskogo fakul'teta, 2014 god, Izdatel'stvo «Ekono- Inform», Str. 56-63.
4. Fedyakina L.N., Konovalova Yu.A. Rossiysko-indiyskoe neftegazovoe sotrudnichestvo: sovremennoe sostoyanie i perspektivy razvitiya // Internet-zhurnal «NAUKOVEDENIE» 2014. № 6 <http://naukovedenie.ru/PDF/73EVN614.pdf> (dostup svobodnyy). Zagl. s ekrana. Yaz. rus., angl. DOI: 10.15862/73EVN614